

高岸税務会計事務所 ニュースレター

当税理士事務所は気軽に相談でき、親身に
相談にのる税務・財務のスペシャリストです

〒569-0803 大阪府高槻市高槻町 9-19-202

電話番号：072-683-0230 FAX：072-683-0376

<http://www.gishitax.com/>

mail：info@gishitax.com

お気軽にお問い合わせ下さい 072-683-0230

(JR 高槻駅・阪急高槻市駅から徒歩約3分)



【コラム】 アメリカの有名大学が行った実験では、小さなことでも何か人のためにしたとき「時間に対する心の余裕」が増大したそうです。早いもので今年も7月ですが、忙しくて時間がない日こそあえて誰かのために時間を使うと「心に余裕」が生まれ、さらにより良い仕事ができるかもしれませんね。

【孫などへの教育資金の贈与が非課税に】

孫などへ教育資金を非課税で贈与できる制度が開始しました。この制度は、平成二十五年四月一日から平成二十七年十二月三十一日までの期間において、直系尊属である祖父母などが30歳未満の孫など（受贈者）に対して、教育資金を一括贈与した場合に贈与税が非課税になるというものです。非課税となるのは受贈者一人につき1500万円までで、学校などの教育機関に支払う教育資金、例えば幼稚園や大学、各種学校の入学金や授業料のほか、学校用品の購入費などが対象となります。



また、学習塾や予備校の授業料、野球などスポーツの指導料、ピアノなど文化芸術に関する活動の指導料、また、それらに関する物品の購入費用などの学校等以外に対して支払う教育資金は、前述の1500万円の範囲内で最大500万円までが非課税となります。

手続きはまず信託銀行などの金融機関で専用口座を開設する必要があります。なお、(1)受贈者が30歳になったとき (2)受贈者が死亡したとき (3)口座残高が0になって受贈者と金融機関との間に契約終了の合意がなされたときは、教育資金口座に関する契約は終了します。(1)と(3)の事由で契約が終了し残額がある場合や、教育資金以外の支出がある場合などは贈与税の課税価格に算入され、その年の課税価格が贈与税の基礎控除を超えているときは申告が必要になります。

【「トクホ」で清涼飲料市場が熱い！】

特定保健用食品(トクホ)の『メッツ コーラ』が登場して1年、対抗馬の『ペプシスペシャル』も発売されてトクホのコーラは大ヒット中です。健康を意識するビジネスマンやダイエット中の女性からの支持も得て炭酸飲料全体の売上をけん引しています。コンビニや自動販売機だけではなく、安くて種類も豊富なスーパーやドラッグストアでケース買いするリピーターも急増中。コーラ以外にもトクホの飲料水は数多く、炭酸飲料市場はシェア争いの熱い夏になりそうです。



【今月の教えてキーワード：為替介入】

自国通貨の為替相場を安定させるために、通貨当局が外国為替市場において通貨の売買を行なうこと。急激な為替相場の変動は自国の企業経営、ひいては経済に悪影響を及ぼすため介入を実施することがある。日本では財務大臣の指示で日本銀行が実務を遂行する。ひとつの国や地域の通貨当局が単独で実施する場合には、単独介入、複数の国や地域の通貨当局が協議の上で同時または連続して介入を行なう場合は、協調介入」という。

【ただ闇雲に数字を追うと飽きてくる】

メタボなお腹を気にしているある男性が、毎日 30 分のウォーキングを始めました。

3 週間ほど続けたところで周囲から「痩せたね」と言われるようになり、あと 5 キロ体重を落とそうと気合いを入れ直した途端、なかなか体重が減らない停滞期がやってきました。彼は体重計に乗るたびに「また今日も減ってない」とガッカリして、結局 1 ヶ月半ほどでウォーキングをやめてしまったそうです。



「体重が減らないからウォーキングがつまらなくなりました」その気持ちはよくわかります。ただ数字だけを追っていると、いずれは飽きてしまうでしょう。

目標を立てるときは、具体的な数字を示した「数値目標」が望ましいと言われます。目標値が明確であれば評価が可能になり、達成感を得やすいからです。しかし、数値目標が目先の数字を追いかけだけのゲームになってしまったら、数字をクリアしたときは満足できても結果が出ないときには粘り抜けません。

思うように進まなくても飽きずに努力を続けていくには、数値目標の先に「何か」が必要です。「何か」とは、いわゆるイメージです。先ほどの男性ならメタボが解消されて体調が良くなり、さらには痩せてスーツが似合うようになった自分を「最近 さん素敵になったわね」と女子社員がうわさして、おおいに自尊心をくすぐられる。そこまでのイメージをしっかりと描いていたら目先の数字ではなく、そのイメージを追い続けてもう少し頑張れたかもしれませぬ。

例えば社員が個人の数値目標を立てるとき、その数字が会社から一方的に与えられた売上目標のようなものであれば、ウォーキングの男性と同じことが起こるでしょう。

売上目標はもちろん大事ですが、数字の根拠となるイメージはもっと重要です。売上目標という数字の先にあるビジョンを社員がイメージできる工夫をしているかどうか。せっかく目標を立てるのなら闇雲に数字を追うのではなく、経営者も社員もワクワクするような楽しいビジョンを共有しようではありませんか。

今を生きる 先人の言葉

何かと捨て
ない
進め
ない

米国アップル社を創設した一人であるスティーブ・ジョブズという言葉。誰しも楽なほうへと流れてしまう。もう後戻りできない状況に自分を追い込めばやるしかない。

サラリーマン妻
川柳

（見直し）
今年内
限り
は
女性
が
性
活
か
す
た
り
と
は

平日は
旦那に
内緒で
奥様
ランチ

大阪府高槻市・茨木市・島本町・枚方市・京都府長岡京市の税理士事務所